

Los españoles, los que más consultan el DRAE

Los mexicanos, argentinos y españoles fueron en 2008 los más activos a la hora de consultar la edición digital del Diccionario de la Real Academia Española (DRAE), que a lo largo del pasado año recibió más de 222 millones

de visitas. La Academia ha empezado a 'colgar' en internet mensualmente las estadísticas de acceso tanto a su página principal como al Diccionario panhispánico de dudas y al Diccionario de la lengua española.



Casi el 90% de los correos de las empresas son 'spam'

Los correos electrónicos no deseados (los odiados 'spam') colapsaron los buzones de miles de empresas durante 2008. Un estudio encargado por el antivirus Panda indica que de 430 millones de correos filtrados, el 89,88% eran de este tipo.

Historias de éxito | Quercus Technologies

Con visión estratégica

En su décimo año de existencia, Quercus alcanzará el 50% de su facturación en mercados extranjeros

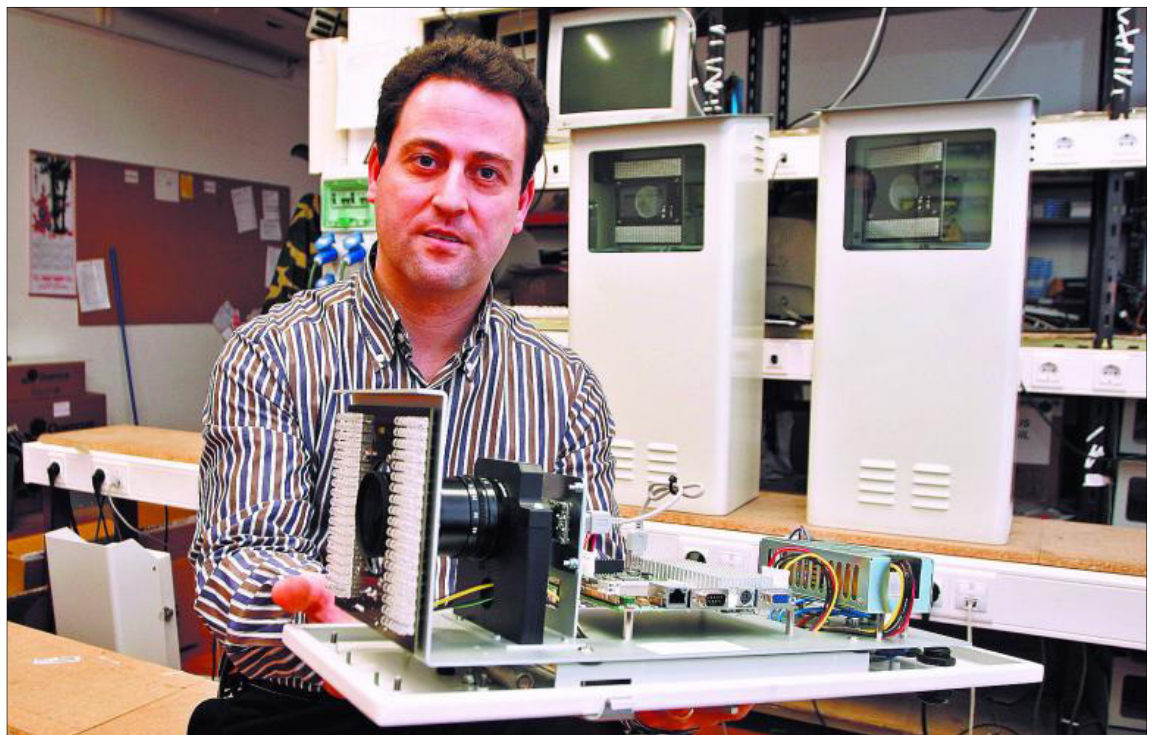
RAFAEL VILLA | REUS

Esta semana se han cumplido diez años exactos desde que Jaume Aiguadé y Jordi Moragas constituían SIAI, la sociedad de ingeniería que años después se convertiría en Quercus Technologies y que hoy está presente no sólo en España sino en varios mercados europeos y americanos gracias a su tecnología para la captación de matrículas de vehículos en movimiento.

Moragas y Aiguadé se conocían desde niños y coincidieron en la universidad, en la que estudiaron ingenierías química e informática. Tras un tiempo trabajando por cuenta ajena, decidieron unirse para constituir una sociedad propia con un propósito algo incierto, la elaboración de proyectos de ingeniería con la intención de acabar concretando algún producto a fabricar en serie. «Teníamos claro cuál era el entorno del producto que queríamos hacer, pero no el entorno», explica Moragas.

SIAI fue una de las primeras empresas que se asentaron en el vivero de Redessa. Su funcionamiento inicial era muy diversificado: construyeron el sistema de automatización de la red de riego del pantano de Riudecanyes para activarla desde la sede de la Comunitat de Regants en Reus; un control de calidad de cajas de fusibles mediante visión artificial, otro sistema para el control de calidad de un proceso de etiquetado... Un año después de crearse la empresa ya tenía en nómina media docena de personas, porque «entonces lo que vendíamos eran horas de trabajo, no el producto».

De SIAI a Quercus. Fueron los mismos clientes de SIAI los que les indicaron que había un mercado interesante en la lectura de placas de matrícula y control de vehículos. La empresa comenzó a trabajar en los sistemas de lectura, ya que vio que aquél sí podía ser un producto cerrado a fabricar en serie, inicialmente para el acceso a los aparcamientos. Este trabajo se realizaba a través de Quercus Technologies y se alternaba con el de SIAI, hasta que en 2003 se fusionaron las dos sociedades para centrarse en la nueva línea de negocio.



Jordi Moragas sostiene uno de los Smart LPR Speed, que lee las matrículas de vehículos a 200 kilómetros/hora. FOTO: PERE FERRÉ

Jordi Moragas tiene muy claro que un aspecto clave para el éxito de Quercus Technologies ha sido el equipo humano: tras conseguir una plantilla muy cualificada, se ha conseguido que no haya prácticamente rotación, con lo que esto comporta de identificación con el proyecto.

Por otra parte, se ponen en marcha políticas de conciliación que se traducen, por ejemplo, en un horario laboral mucho más racional: se come en la misma empresa, en tres cuartos de hora, y así a las cinco y media de la tarde todo el mundo puede irse: los viernes no se trabaja por la tarde, porque el trabajador también necesita tiempo libre.

La lectura de placas ha evolucionado mucho y cada dos años sale al mercado una versión nueva del producto. Si el primero se centraba en los vehículos parados ante la barrera, dos años después empezaron a dedicarse a las cámaras que captan la imagen de vehículos en la vía pública y que son capaces de precisar la matrícula de un automóvil circulando a 200 kilómetros/hora.

El equipo estrella actualmente de Quercus es el Smart LPR Speed, que lee las matrículas mediante luz infrarroja y procesa las fotografías dentro del mismo aparato (una solución *all in one*) para distribuir la información instantáneamente a la aplicación de gestión del cliente, que puede ser tanto conocer la densidad de circulación de una carretera como multar los excesos de velocidad.

Los esfuerzos se centran ahora en unos lectores que determinarán el tiempo medio de recorrido entre dos puntos mediante la captación de la misma matrícula al pasar por dos cámaras. Así se permite saber el tiempo que necesita un vehículo para realizar determinado recorrido, lo que permite a la autoridad informar al conductor que viene detrás sobre las diferentes alternativas y el tiempo que gastará en cada una. Al mismo tiempo, Quercus trabaja en radares en velocidad media, que permitirán determinar la velocidad a la que ha ido un vehículo entre dos puntos concretos, y así calcular si ha sobrepasado los máximos legales y frenado después, al llegar al emplazamiento del segundo radar.

Quercus se implica en todos los planos del producto: diseña el *software* pero también el

LAS CLAVES

Entrar en el momento adecuado en un mercado idóneo y en crecimiento

Conseguir un producto cuya tecnología está reconocida a nivel internacional

Quercus se implica en todos los planos de la producción y diseña tanto el software como el hardware

hardware, aunque éste lo hace fabricar a empresas colaboradoras. Su grado de tecnología le ha permitido entrar en mercados europeos como Alemania, Francia, Reino Unido, Irlanda o Grecia, venciendo los prejuicios que en determinados públicos hay hacia la empresa española. La exportación ha aumentado tanto que este año se prevé que suponga ya el 50% de la facturación.

En 2006, el grupo Bergé adquirió la práctica totalidad del accionariado de la empresa a través de un acuerdo que permite a Moragas y Aiguadé mantener la gestión con autonomía. «No ha comportado ningún cambio, porque si compra una empresa es porque funciona bien, y por tanto le deja el camino libre», afirma Moragas.